

Waki Event Hub

- デリバティブ情報ハブは、急成長している業界のトレンド分析や詳細な洞察とともに、ベトナム市場の包括的な見解を提供する。
- 形式: LinkedIn & オフラインイベント



実装チーム

- プロジェクトディレクター
- 市場調査および法務サポート
- プロジェクトマネジメントオフィス (PMO)
- マーケティング & コミュニケーションスペシャリスト
- ワキイベントハブディレクター

連絡先



Gmail

wakigateway@imaru.vn



住所

3階、89 Linh Lang、ハノイ



LinkedIn



WAKI GATEWAY

*"SOFTEN EVERYSTEP
INTO VIETNAM"*



概要

- ベトナム市場への進出を目指す日本企業にとって頼りになるパートナーである。
- ミッション: 日本企業とベトナム市場を結ぶ強固な架け橋を築く。
- ビジョン: 信頼、成果、長期的なパートナーシップの第一選択肢となること。



コアバリュー

- 文化の違いを尊重する - 両方の視点を尊重し、柔軟に対応する。
- 細心の注意を払って作業する - 徹底したプロセスと細部への配慮に努める。
- 献身的な仲間 - 最後まで責任を持ってお客様に寄り添う。

Waki Gateway が提供するサービス



日本の新たな企業グループがベトナム市場に参入する。

- フェーズ 01: ミニローンチ (試験販売)
- フェーズ 02: 販売設定
- フェーズ 03: 深層浸透と市場拡大



日本のビジネスグループは代理店を抱えており、ベトナムに運営チームを構築したいと考えている。

- フェーズ 01: 検討と調整 (ベトナムの小規模支店として運営)
- フェーズ 02: 拡張



日本の企業グループがベトナム市場での事業展開を目指す

- フェーズ 01: プレゼンスの確立
- フェーズ 02: 実行とレポートの統合

ワークフロー

1 First meeting

- プロジェクトの目標と顧客のニーズを特定する

2 Planning

- 計画と戦略の構築
- OKR (プロジェクトパフォーマンス測定基準) の構築

3 Do

- 計画を実行する

4 Check

- 計画実施プロセス全体を通じて有効性を測定し、レビューする

5 Act

- 実際の状況と利用可能なリソースに合わせて計画を調整し、最適化する。